

Till dig som student - Så maxar du din dag under Pharmada.

Jag har själv varit där. Student. Fullspäckad med kunskaper, nya fakta, egna hypoteser och ett ständigt "men allvarligt, varför gör man inte tvärtom istället?", när jag lyssnade in och granskade hur företag agerar och tänker. Nyfiken till tusen. Dessutom hungrig på att visa att jag är grym och har lärt mig massor både i och utanför studierna. Och så dessa arbetsmarknadsdagar. Företagen och deras maffiga marknadsföring, mängder av godis och stundtals - ärligt talat - ett krokodilbeteende (stor käft, små öron) istället för elefantbeteende (stora öron, liten käft).



Men hur kan just du tänka inför Pharmada för att maximera den timmen, eller timmarna, som du är på själva mässan? Här kommer några tips:

1. Är du extra intresserad av ett företag? Se till att vara påläst, och ladda på med massor av frågor: Varför gör företaget som de gör? Vad är visionen? Är visionen realistisk? Är ni en bra arbetsgivare? Varför är ni en bra arbetsgivare? Bryr sig företaget lika mycket om sina medarbetare som sina kunder?
2. Har du gjort ett snyggt CV? Lämna kvar det hemma. Ambitionen är bra, men att ha med ett utskrivet CV och lämna det till någon i en monter är lite för riskabelt. Det är mycket att hålla reda på under en mässa, och det är förtyvlat lätt hänt att det kommer bort. Extra tips: Se istället till att du får tag på namnet och mailadressen till mig som representerar företaget om du känner att det klickar. Maila över ditt CV redan samma dag, eller dagen efter och koppla tillbaka till vårt samtal. För säkerhets skull kan du även registrera dig via den laptop/tablet som företaget har med sig i montern. Då vet du att du finns med "i rullarna".
3. Om du möter ett företag med attityden "vad kan du göra för oss då?", gå vidare till nästa monter. Du vill inte jobba för ett företag som inte förstått balansen mellan vad du kan erbjuda med din kompetens och din person, och vad företaget kan erbjuda dig. Om företaget tror att du bara ska vara tacksam för att du får komma till dem, gå vidare.
4. Fastna inte i montrarna. Se till att mingla runt och även prata med representanter i kaffekön, under lunchen etc. Chansen är faktiskt stor att dialogen blir mer informell och avslappnad och du själv ger dig chansen att bokstavligen stå ut från mängden. Företagen är på ALARM för att uppvakta dig och lyssna på dig, så ta varje tillfälle i akt.

5. Har du bokat in dig på ett kontaktsamtal? Bra! Känner du att du inte har så mycket erfarenheter att prata om, och är lite nogig över vad du ska prata om? Ta det coolt. När jag träffar dig i ett sådant samtal vet jag om att det är en omöjlig ekvation att vara ung och samtidigt erfaren. Det kommer. Men jag är nyfiken på vem du är. Extra tips: Fokusera på olika engagemang som du varit inblandad i. Kanske något volontärarbete? Har du varit med i en projektgrupp under studierna? Är du med i ett idrottslag? Har du tränat ungdomar i någon sport? Haft ett extrajobb bredvid studierna? Det finns en tydlig röd tråd i varför jag är intresserad av dina engagemang: Vad tar du med dig därifrån? Vad lärde du dig av att göra det här? Bygg din "story" kring det så kommer du att ha mycket roligare under ditt kontaktsamtal och samtidigt imponera. Extra tips 2: Fastnar du ändå i hur du ska göra upplägget, tänk enligt PAR-metoden. P står för Problem, A för Aktivitet och R för Resultat. Vad var Problemet? Vilken Aktivitet genomförde du för att försöka hitta lösningen? Vad blev Resultatet? Förhoppningsvis kan du komma på något jobb, projekt eller situation där du kan använda dig av PAR-metoden.

De bästa företagsrepresentanterna är de som kan koppla tillbaka till hur det var att vara student. Som snarare lyssnar på dig än att bladdra om fakta kring företaget som du redan googlat om. Var kräsen när du minglar runt på Pharmada, och försök att tänka till redan innan vad du faktiskt värdesätter hos en arbetsgivare. Läs in hur du blir bemött i montern under mässan. Vi som är där och representerar vårt företag är väldigt medvetna om att vi är "ansiktet utåt" för hela företaget, och vi gillar i ärlighetens namn att bli utmanade av dig. På Apoteksgruppen ser vi det som en gyllene möjlighet att få diskutera med framtiden. Att få diskutera med just dig.

Hoppas att du får ut något av mina tips. Vi ses på Pharmada – och ser fram mot det larvigt mycket!

Med sol i sinnet,

Daniel tillsammans med vännerna på Apoteksgruppen